

Череп А. В.

доктор економічних наук, професор,
Запорізький національний університет, Україна;
e-mail: cherep.av.znu@gmail.com; ORCID ID: 0000-0001-5253-7481

Череп О. Г.

доктор економічних наук, професор,
Запорізький національний університет, Україна;
e-mail: cherep2508@gmail.com; ORCID ID: 0000-0002-3098-0105

Крилов Д. В.

доктор економічних наук, професор,
Запорізький національний університет, Україна;
e-mail: d.v.krilov76@gmail.com; ORCID ID: 0000-0001-8522-5433

Воронкова В. Г.

доктор філософських наук, професор,
Запорізький національний університет, Україна;
e-mail: valentinavoronkova236@gmail.com; ORCID ID: 0000-0002-0719-1546

МЕТОДИЧНИЙ ПІДХІД ДО ПЕРЕРОЗПОДІЛУ ІНВЕСТИЦІЙНИХ ПРОЕКТІВ НА ПІДПРИЄМСТВІ ЗА ВСТАНОВЛЕНИМИ КРИТЕРІЯМИ

Анотація. Запропоновано методичний підхід до вибору інвестиційних проектів, який базується на показниках щодо визначення необхідності реалізації та порівняння інвестиційних проектів з урахуванням динаміки власного капіталу підприємства; отриманих позик підприємства на здійснення інвестиційної діяльності; тенденцій зміни основних засобів і фондів; використання довгострокових фінансових і капітальних інвестицій, а також ефективності реалізованих фінансових інвестицій; руху коштів від інвестиційної діяльності; зміни дебіторської і кредиторської заборгованостей; отриманого чистого прибутку і вартості інвестиційного проекту; надходження від реалізації необоротних активів; надходження від отриманих дивідендів та відсотків; витрат на придбання необоротних активів. При цьому перерозподіл інвестиційних проектів за встановленими критеріями запропоновано здійснювати у визначеній послідовності, а саме: збір та обробка даних щодо реалізації інвестиційних проектів і діяльності підприємств; аналіз зібраної інформації щодо ефективності інвестиційних проектів та оцінка ефективності діяльності підприємств; вибір та обґрунтування показників, за якими здійснюватиметься оцінка необхідності реалізації та порівнюватимуться інвестиційні проекти; установлення обмежень для кожного інвестиційного проекту; побудова системи рівнянь відповідно до встановлених обмежень та обраних показників; проведення розрахунків та здійснення аналізу інвестиційних проектів; порівняння обраних інвестиційних проектів; формування максимального і мінімального значень інвестиційного проекту. Методичний підхід до перерозподілу інвестиційних проектів за встановленими критеріями на підприємствах на основі порівняння декількох інвестиційних проектів відповідно до встановлених обмежень, що ґрунтується на врахуванні чинників макро-, мікросередовища, стану інвестиційного ринку та його показників, рівня інноваційно-інвестиційного розвитку підприємства, темпів забезпеченості підприємства власним і залученим капіталом, інвестиційними ресурсами, дозволяє оцінити вплив загроз внутрішнього і зовнішнього середовища. Запропонований науково-методичний підхід дозволяє відібрати та реалізувати інвестиційний проект на підприємствах за умови врахування методів, інструментів, важелів системи управління проектом і шляхом порівняння інвестиційних проектів за встановленими критеріями.

Ключові слова: інвестиційні проекти, критерії, ефективність, управління, обмеження, результати, показники.

Формул: 3; рис.: 0; табл.: 0; бібл.: 12.

Cherep A. V.
Doctor of Economics, Professor,
Zaporizhzhya National University, Ukraine;
e-mail: cherep.av.znu@gmail.com; ORCID ID: 0000-0001-5253-7481

Cherep O. H.
Doctor of Economics, Professor,
Zaporizhzhya National University, Ukraine;
e-mail: cherep2508@gmail.com; ORCID ID: 0000-0002-3098-0105

Krylov D. V.
Doctor of Economics, Professor,
Zaporizhzhya National University, Ukraine;
e-mail: d.v.krilov76@gmail.com; ORCID ID: 0000-0001-8522-5433

Voronkova V. G.
Doctor of Science in Philosophical, Professor,
Zaporizhzhya National University, Ukraine;
e-mail: valentinavoronkova236@gmail.com; ORCID ID: 0000-0002-0719-1546

METHODOLOGICAL APPROACH TO THE REDISTRIBUTION OF INVESTMENT PROJECTS WITHIN A COMPANY ACCORDING TO FORMAL CRITERIA

Abstract. Methodical approach to the selection of investment projects based on indicators to determine the need for implementation and comparison of investment projects, taking into account dynamics of enterprise's own capital; received loans by the enterprise to provide investment activity; trends of fixed assets` and funds` movement; use of long-term financial and capital investments, as well as the effectiveness of realized financial investments; cash flows from investment activity; changes in receivables and payables; net profit received and the investment project`s value; proceeds from fixed assets` sale; proceeds from dividends received and interest; cost of capital assets `take. Herewith, the redistribution of investment projects according to the specified criterion is proposed to conduct in a definite order, namely: collection and data processing about investment projects` implementation as well as activities of food industry enterprises; analysis of the collected information about investment projects` efficiency and assessment of enterprises` performance efficiency; specification and rationalization of indicators used to assess the need of implementation and investment projects` comparison; setting limits for each investment project; building of equations system in accordance with set limits and selected indicators; calculations and analysis of investment projects; comparisons of the selected investment projects; building of the maximum and minimum value of the investment project. A methodological approach to the redistribution of investment projects within a company has been proposed based on the comparison of several investment projects in accordance with preliminary determined limitations; it is based on the macro- and microenvironments, the condition of the investment market and its indicators, the company's innovative and investment advancement, the company's speed of provisioning with the own and borrowed capital, the investment resources, which enables assessment of internal and external environments hazards' impact. The proposed research and methodological approach allows selecting and implementing an investment project for companies provided incorporation of methods, tools, the project management system balancers and by comparing the investment projects on the basis of certain formal criteria.

Keywords: investment projects, criteria, efficiency, management, limits, results, indicators.

JEL Classification D92, G11, G32

Formulas: 3; fig.: 0; tabl.: 0; bibl.: 12.

Череп А. В.

доктор экономических наук, профессор,
Запорожский национальный университет, Украина;
mail: cherep.av.znu@gmail.com; ORCID ID: 0000-0001-5253-7481

Череп А. Г.

доктор экономических наук, профессор,
Запорожский национальный университет, Украина;
e-mail: cherep2508@gmail.com; ORCID ID: 0000-0002-3098-0105

Крылов Д. В.

доктор экономических наук, профессор,
Запорожский национальный университет, Украина;
e-mail: d.v.krilov76@gmail.com; ORCID ID: 0000-0001-8522-5433

Воронкова В. Г.

доктор философских наук, профессор,
Запорожский национальный университет, Украина;
e-mail: valentinavoronkova236@gmail.com; ORCID ID: 0000-0002-0719-1546

МЕТОДИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ НА ПРЕДПРИЯТИИ ПО УСТАНОВЛЕННЫМ КРИТЕРИЯМ

Аннотация. Предложен методический подход к перераспределению инвестиционных проектов по установленным критериям на предприятиях на основе сравнения нескольких инвестиционных проектов в соответствии с установленными ограничениями, что основывается на учете факторов макро-, микросреды, состоянию инвестиционного рынка на его показатели, уровня инновационно-инвестиционного развития предприятия, темпов обеспеченности предприятия собственным и привлеченным капиталом, инвестиционными ресурсами, что позволяет оценить влияние угроз внутренней и внешней среды. Предложенный научно-методический подход позволяет отобрать и реализовать инвестиционный проект на предприятиях при условии учета методов, инструментов, рычагов системы управления проектом и путем сравнения инвестиционных проектов по установленным критериям.

Ключевые слова: инвестиционные проекты, критерии, эффективность, управление, ограничение, результаты, показатели.

Формул: 3; рис.: 0; табл.: 0; библи.: 12.

Вступ. Налагодження інвестиційного клімату країни, розширення асортименту інвестиційних товарів, розвиток інвестиційного ринку України, підвищення інвестиційного потенціалу промислових підприємств створюють можливості щодо залучення інвестиційного капіталу та реалізації інвестиційних проектів. З метою поліпшення інвестиційної діяльності підприємств органи державної влади мають здійснити раціональний розподіл ресурсів, вигідно спрямувати інвестиційні кошти, оцінити привабливість об'єкта інвестування, спрогнозувати перспективи розвитку інвестиційного ринку. Ефективність, а також напрями інвестиційної діяльності, рівень інвестиційної активності залежать від ефективної реалізації інвестиційних проектів, що в свою чергу впливає на підвищення конкурентоспроможності, високі темпи економічного розвитку, рівень фінансової стійкості, довгострокове функціонування промислових підприємств.

Аналіз останніх досліджень і публікацій. Питання управління інвестиційними проектами було досліджене як зарубіжними, так і вітчизняними вченими, які доволі ґрунтовно проаналізували сутність, роль, призначення даного процесу, виокремили його складові. Значний внесок у визначення сутності управління інвестиційного проекту здійснили такі вчені, як Білоног Т. В. [1], Гончаренко О. М. [2], Майорова Т. В. [3], Мамотенко Д. Ю. [4], Медведєв А. Ю. [11], Овчаренко І. І. [5], Онікієнко С. В. [6], Орехова К. В. [7], Орлик О. В. [8, 9], Світлична О. С. [1], Сорокіна І. В. [11], Староверова Г. С. [11],

Щукін Б. М. [10], Юлегіна І. В. [12].

Білоног Т. В. [1, с. 107] у своєму дослідженні проаналізував сутність управління інвестиційного проекту, визначив особливості використання програмно-цільового методу та обґрунтував роль інвестиційної програми в діяльності промислових підприємств. Автор вважав, що успішний розвиток та налагодження економіки країни залежить від фінансової стабільності підприємств, які потребують значного вкладення інвестиційних ресурсів. Управління інвестиційними проектами розглядалося, як діяльність, яка дає змогу досягти поставленої мети з урахуванням обмежень в фінансових ресурсах та обрати більш стабільні і ефективні проекти. На нашу думку, процес управління проектом створює можливості щодо реалізації декількох проектів на промисловому підприємстві з метою отримання найвигіднішого ефекту.

Щукін Б. М. [10, с. 82-89] у своїх працях розглянув не лише сутність процесу управління інвестиційним проектом, але й дослідив склад, структуру, етапи реалізації, функції, фінансування та причини виходу з проекту. На думку автора, управління проектом є процесом, сукупністю функцій, принципів щодо організації та впровадження проекту з метою отримання прибутку, виконання завдань та з врахуванням обмеженості фінансових ресурсів. Загалом, автор більшу увагу звернув на забезпеченість інвестиційного проекту трудовими, фінансовими ресурсами, на етапи реалізації проекту, тобто розглянув фінансову сторону та розподіл відповідальності між учасниками проекту. Поряд з цим, в даному визначенні, не повною мірою розкрито рівень впливу ризиків, тривалість дії проекту, специфіку функціонування підприємств.

Заслужують на увагу і напрацювання Майорової Т.В. [3, с. 303], яка окремо розглядала трактування сутності управління та управління проектами. Під управлінням вона розуміла спосіб та сукупність дій щодо виконання поставлених мети, завдань. В свою чергу управління проектами має на меті задоволення інтересів, як інвесторів, так і керівництва підприємства шляхом раціонального розподілу та використання фінансових ресурсів, налагодженої роботи персоналу в короткостроковому періоді у рамках встановленого бюджету. Перевагою даного визначення є врахування тривалості дії проекту, розміру закладеного бюджету, обмеженості трудових, фінансових ресурсів, однак не враховано вплив ризиків та реалізацію проектів на внутрішньому і зовнішньому ринках. Тому, тема розробки методичного підходу до перерозподілу інвестиційних проектів за встановленими критеріями на підприємствах є актуальною і своєчасною.

Метою статті є розробка методичного підходу до перерозподілу інвестиційних проектів за встановленими критеріями на підприємствах.

Результати досліджень. Методичний підхід до перерозподілу інвестиційних проектів за встановленими критеріями на підприємствах пропонується на підставі визначення максимального та мінімального значення проекту, приведеної сукупності обмежень та порівняння декількох інвестиційних проектів відповідно до встановлених обмежень, що ґрунтується на врахуванні залежності ефективності інвестиційного проекту від впливу чинників макро-, мікросередовища, факторів інвестиційного ринку на його показники, рівня сформованості організаційно-економічного механізму, ефективності прийнятих управлінських рішень, рівня інноваційно-інвестиційного розвитку підприємства, темпів забезпеченості інвестиційними ресурсами, власним капіталом, частки залучених та позичених коштів, обсягу оборотних засобів та основних фондів підприємства, що сприяє визначенню максимально ефективного інвестиційного проекту з мінімальними витратами, максимальним прибутком, оцінити вплив загроз на його реалізацію, визначити методи щодо покращення реалізації подібних інвестиційних проектів.

Ми вважаємо, що перерозподіл інвестиційних проектів за встановленими критеріями повинен відбуватися в визначеній послідовності, тобто: 1) збір та обробка даних щодо реалізації інвестиційних проектів підприємствами; 2) збір статистичних даних щодо діяльності підприємств харчової промисловості; 3) аналіз зібраної інформації щодо ефективності інвестиційних проектів та оцінка ефективності діяльності підприємств; 4) вибір

та обґрунтування показників за якими здійснюватиметься оцінка необхідності реалізації та порівнюватимуться інвестиційні проекти; 5) встановлення обмежень для кожного інвестиційного проекту; 6) побудова системи рівнянь відповідно до встановлених обмежень та обраних показників; 7) проведення розрахунків та здійснення аналізу інвестиційних проектів підприємств харчової промисловості; 8) порівняння обраних інвестиційних проектів; 9) формування максимального та мінімального значення інвестиційного проекту.

Відповідно до наведеної послідовності, першим етапом розробки методичного підходу є збір та обробка даних щодо реалізації інвестиційних проектів підприємствами. На даному етапі збираються дані щодо термінів реалізації, забезпеченості ресурсами, учасників інвестиційного проекту, структури організаційно-економічного механізму реалізації проекту, частки власних та позикових фінансових ресурсів, обсягу понесених витрат та динаміки грошових надходжень від реалізації продукції проекту. На другому етапі проводиться збір статистичних даних щодо діяльності підприємств харчової промисловості, такими даними є інформація фінансової звітності підприємства, тобто: дані балансу; звіт про рух грошових коштів; звіт про фінансові результати; звіт про власний капітал. Аналіз зібраної інформації щодо ефективності інвестиційних проектів та оцінка ефективності діяльності підприємств відбувається на третьому етапі та відповідно розраховуються: термін окупності проекту; динаміка надходжень від проекту; порівнюється частка власних і позикових ресурсів; швидкість повернення вкладеного капіталу; рентабельність проекту; фінансова стійкість, рентабельність підприємства; ділова активність та платоспроможність підприємства.

З метою порівняння декількох інвестиційних проектів промислових підприємств на четвертому етапі необхідно визначити показники за якими здійснюватиметься оцінка необхідності реалізації та порівнюватимуться інвестиційні проекти. Запропонований методичний підхід базується на показниках щодо визначення необхідності реалізації та порівняння інвестиційних проектів, а саме: власний капітал підприємства (ВК); отримані позики підприємства на здійснення інвестиційної діяльності (ПКі); основні засоби (ОЗ); основні фонди (ОФ); довгострокові фінансові інвестиції (ДФі); капітальні інвестиції (Кі); реалізовані фінансові інвестиції (ФІр); рух коштів від інвестиційної діяльності (ІД); дебіторська заборгованість (ДЗ); кредиторська заборгованість (КЗ); чистий прибуток (ЧП); вартість інвестиційного проекту (ВПі); надходження від реалізації необоротних активів (НАнр); надходження від отриманих дивідендів та відсотків (ДВно); витрати на придбання необоротних активів (НАвп). Для аналізу зазначених показників за якими будуть порівнюватися інвестиційні проекти було використано дані балансу, звіту про фінансові результати, звіту про рух грошових коштів. Крім того, від доступності інформації та правильності вибору наведених показників залежить достовірність аналізу щодо визначення максимально та мінімально ефективних інвестиційних проектів. На нашу думку, обрані показники дозволять проаналізувати, порівняти інвестиційні проекти промислових підприємств та визначити сильні і слабкі сторони даних проектів.

На п'ятому етапі встановлюються обмеження для інвестиційних проектів підприємств з урахуванням показників інвестиційного проекту, підприємства, відповідно до терміну окупності проекту, рентабельності проекту, вартості та доходності проекту, оцінки інвестиційної, економічної та організаційної складових. Обмеження для кожного інвестиційного проекту можна відобразити за допомогою системи рівнянь, яка має вигляд формули (1):

$$IP^x = \begin{cases} \text{ВК} \\ \text{ПКі} \\ \text{ОЗ} \\ \text{ОФ} \\ \text{ДЗ} \\ \text{КЗ} \\ \text{ЧП} \end{cases} \quad IP^x = \begin{cases} \text{ДФі} \\ \text{Кі} \\ \text{ФІр} \\ \text{ІД} \\ \text{ВПі} \\ \text{НАнр} \\ \text{ДВно} \\ \text{НАвп} \end{cases} ; \begin{cases} IP^x \Rightarrow \max \\ IP^x \Rightarrow \min \end{cases} \quad (1)$$

де IP_z — сума інвестиційного проекту за весь період;
 IP^n — інвестиційний проект за визначений термін;
 n — термін (рік) реалізації інвестиційного проекту;
 \max — максимальне значення інвестиційного проекту;
 \min — мінімальне значення інвестиційного проекту.

Відповідно до встановлених обмежень та обраних показників інвестиційного проекту відбувається перехід до шостого етапу, тобто побудова системи рівнянь для кожного інвестиційного проекту з урахуванням визначеного періоду та прийнятого припущення щодо зміни проекту і коливання обмежень показників. Припущення щодо побудови системи рівнянь інвестиційного проекту з максимальним та мінімальним значенням матиме вигляд формул (2- 3):

$IP_z =$, при обмеженнях (для кожного інвестиційного проекту встановлюються нормативні значення за результатами проведеного дослідження):

$$IP^n = \begin{cases} BK > 1 \\ PKi < 1 \\ OZ > 1 \\ OF < 1 \\ DZ < 1 \\ KZ < 1 \\ ЧП > 1 \end{cases} \quad IP^n = \begin{cases} D\Phi i > 1 \\ Ki > 1 \\ \Phi Ip > 1 \\ ID > 1 \\ VPi > 1 \\ HAnp > 1 \\ DVno > 1 \\ HAvn > 1 \end{cases} \quad (2)$$

$IP_z \Rightarrow \min$, при обмеженнях:

$$IP^n = \begin{cases} BK > 0 \\ PKi < 0 \\ OZ > 0 \\ OF < 0 \\ DZ < 0 \\ KZ < 0 \\ ЧП > 0 \end{cases} \quad IP^n = \begin{cases} D\Phi i > 0 \\ Ki > 0 \\ \Phi Ip > 0 \\ ID > 0 \\ VPi > 0 \\ HAnp > 0 \\ DVno > 0 \\ HAvn > 0 \end{cases} \quad (3)$$

Зауважимо, що коливання встановлених обмежень, тобто показників інвестиційного проекту відбувається відповідно до нормативних значень, які визначаються шляхом врахування періоду в якому передбачається реалізація проекту, впливу чинників зовнішнього та внутрішнього середовища, особливостей діяльності підприємств харчової промисловості, визначення очікуваних результатів, забезпеченості проекту інвестиційними ресурсами, терміну реалізації проекту та критеріїв щодо досягнення максимального і мінімального значення інвестиційного проекту. За умови, якщо інвестиційний проект направлений на досягнення максимального значення, то всі показники проекту максимізуються та протилежна ситуація відбувається у випадку досягнення мінімального значення інвестиційного проекту.

Проведення розрахунків та здійснення аналізу інвестиційних проектів підприємств харчової промисловості відбувається на етапі аналізу значення обраних показників, які були визначені в процесі дослідження щодо порівнянні інвестиційних проектів промислових підприємств.

На наступному етапі, здійснивши аналіз визначених показників, ми маємо змогу оцінити та визначити числові обмеження обраних показників, а також порівняти інвестиційні проекти за визначеною системою рівнянь.

На останньому етапі на підставі отриманих даних щодо порівняння показників інвестиційних проектів підприємства обирається максимальне та мінімальне значення інвестиційних проектів. За умови, якщо інвестиційний проект має максимальне значення, то це свідчить про високий рівень прибутковості проекту, швидкість повернення вкладеного капіталу, покриття витрат за рахунок збільшення обсягів реалізованої продукції, зростання позитивного ефекту від реалізації проекту для підприємства. Проте, мінімальне значення

інвестиційного проекту свідчить про уповільнення строків окупності проекту, наявність ризиків щодо неповернення капіталу, досить тривалий період реалізації продукції, зростання витрат, зменшення очікуваного ефекту від реалізації проекту.

Висновки. При використанні запропонованого методичного підходу спочатку доцільно здійснити аналіз інвестиційних проектів шляхом співставлення показників, які були визначені в процесі дослідження з метою порівняння інвестиційних проектів на підприємстві.

Даний методичний підхід спрямований на порівняння декількох інвестиційних проектів за визначеними показниками, встановленими обмеженнями, що дозволяє побудувати систему рівнянь та визначити максимально і мінімально ефективні інвестиційні проекти з метою розробки заходів щодо підвищення прибутковості інвестиційних проектів, урахування недоліків при розробці наступних проектів, покращення розвитку організаційно-економічного механізму, що сприятиме зменшенню загроз оточуючого середовища, оцінці очікуваних витрат та надходжень від проекту.

Завдяки використанню розроблено методичного підходу учасники проекту матимуть змогу розробити ефективний організаційно-економічний механізм, підвищити прибутковість інвестиційного проекту, а також підприємство, за умови реалізації відповідного проекту, підвищить рівень інвестиційної активності, налагодить безпеку економічного розвитку, забезпечить відновлення виробничих потужностей та процвітання в цілому.

На нашу думку, використання запропонованого методичного підходу до перерозподілу інвестиційних проектів за встановленими критеріями на підприємствах дозволяє визначити, на підставі оцінки, аналізу, порівняння за встановленими обмеженнями декількох проектів, інвестиційний проект з максимальним та мінімальним значенням ефективності, тобто даний підхід є достовірним та ефективним для використання при співставленні та виборі прибуткових інвестиційних проектів підприємства. Отже, на підставі запропонованого методичного підходу ми маємо змогу встановити максимальне і мінімальне значення проектів, що дозволяє оцінити переваги та недоліки групи проектів, визначити методи підвищення прибутковості проекту, нормативне значення якого слід дотримуватись, в майбутньому при розробці проекту, за умови прагнення до зростання грошових надходжень та мінімізації витрат інвестиційного проекту.

Література

1. Білоног Т. В. Система управління інвестиційними проектами як підсистема управління промисловим підприємством [Електронний ресурс] / Т. В. Білоног // Теоретичні та прикладні питання економіки. — 2011. — Вип. 25. — С. 301—305. — Режим доступу: http://tpe.econom.univ.kiev.ua/data/2011_25/zb25_41.pdf.
2. Гончаренко О. М. Фінансові важелі та моніторинг процесу управління інвестиційним проектом [Електронний ресурс] / О. М. Гончаренко, О. С. Світлична // Науковий вісник. — 2014. — № 2. — С. 43—56. — Режим доступу: http://nbuv.gov.ua/UJRN/Nv_2014_2_6.
3. Майорова Т. В. Інвестиційна діяльність [Текст] : підручник / Т. В. Майорова. — Київ : Центр учбової літератури, 2009. — 472 с.
4. Мамотенко Д. Ю. Оцінка ефективності інвестиційних проектів [Текст] / Д. Ю. Мамотенко // Вісник Національного університету «Львівська політехніка». — 2008. — № 628. — С. 209—216.
5. Овчаренко І. І. Структура та управління інвестиційними проектами протипаводкового призначення [Текст] / І. Овчаренко // Вісник Вінницького політехнічного інституту. — 2010. — № 2. — С. 14—19.
6. Онікієнко С. В. Оцінка ефективності інвестиційних проектів [Текст] : автореф. дис. на здобуття наук. ступеня канд. екон. наук : 08.04.01 «Фінанси, грошовий обіг і кредит» / Онікієнко С. В. — Київ : Київський національний економічний університет імені Вадима Гетьмана, 2006. — 19 с.
7. Орехова К. В. Формування інвестиційної стратегії підприємства [Текст] / К. В. Орехова // Інвестиції: практика та досвід. — 2014. — № 21. — С. 14—17.
8. Орлик О. В. Методи оцінювання ефективності інвестиційних проектів [Текст] / О. В. Орлик // Вісник соціально-економічних досліджень. — 2005. — Вип. 21. — С. 179—185.
9. Орлик О. В. Оцінка ефективності інвестиційних проектів та критерії їх вибору [Текст] / О. В. Орлик // Науковий вісник. — 2008. — № 11 (67). — С. 79—90.
10. Щукін Б. М. Аналіз інвестиційних проектів [Текст] : [конспект лекцій] / Б. М. Щукін. - Київ : МАУП, 2002 -128 с.
11. Экономическая оценка инвестиций [Текст] : учеб. пособ. / Г. С. Староверова, А. Ю. Медведев, И. В. Сорокина. — Москва : КНОРУС, 2006. — 312 с.
12. Юлегіна І. В. Управління інвестиційними проектами підприємств в умовах ринкової трансформації економіки [Текст] : автореф. дис. на здобуття наук. ступеня канд. екон. наук : 08.06.02 «Підприємництво, менеджмент та маркетинг» / Юлегіна І. В. — Харків : ХДЕУ, 2000. — 19 с.

Стаття рекомендована до друку 28.02.2019

*© Череп А. В., Череп О. Г.,
Крилов Д. В., Воронкова В. Г.*

References

1. Bilonoh, T. V. (2011). Systema upravlinnia investytsiinomy proektamy yak pidsystema upravlinnia promyslovym pidpriumstvom [The system of management of investment projects as a subsystem of management of an industrial enterprise]. *Teoretychni ta prykladni pytannia ekonomiky — Theoretical and applied issues of economics*, 25, 301—305. Retrieved from http://tpe.econom.univ.kiev.ua/data/2011_25/zb25_41.pdf [in Ukrainian].
2. Honcharenko, O. M., & Svitlychna, O. S. (2014). Finansovi vazheli ta monitorynh protsesu upravlinnia investytsiinym proektom [Financial leverage and monitoring of the investment project management process]. *Naukovyi visnyk — Scientific herald*, 2, 43—56. Retrieved from http://nbuv.gov.ua/UJRN/Nv_2014_2_6 [in Ukrainian].
3. Maiorova, T. V. (2009). *Investytsiina diialnist [Investment activity]*. Kyiv: Tsentri uchbovoi literatury [in Ukrainian].
4. Mamotenko, D. Yu. (2008). Otsinka efektyvnosti investytsiinnykh proektiv [Estimation of efficiency of investment projects]. *Visnyk Natsionalnoho universytetu «Lvivska politehnika» — Bulletin of the National University «Lviv Polytechnic»*, 628, 209—216 [in Ukrainian].
5. Ovcharenko, I. I. (2010). Struktura ta upravlinnia investytsiinomy proektamy protypavodkovoho pryznachennia [Structure and management of investment projects in the field of anti-flood control]. *Visnyk Vinnytskoho politekhnichnoho instytutu — Bulletin of the Vinnytsia Polytechnic Institute*, 2, 14—19 [in Ukrainian].
6. Onikiienko, S. V. (2006). Otsinka efektyvnosti investytsiinnykh proektiv [Assessment of the investment projects efficiency]. *Extended abstract of candidate's thesis*. Kyiv: Kyivskiy natsionalnyi ekonomichnyi universytet imeni Vadyma Hetmana [in Ukrainian].
7. Oriekhova, K. V. (2014). Formuvannia investytsiinoi stratehii pidpriumstva [Formation of the investment strategy of the enterprise]. *Investytsii: praktyka ta dosvid — Investments: practice and experience*, 21, 14—17 [in Ukrainian].
8. Orlyk, O. V. (2005). Metody otsiniuvannia efektyvnosti investytsiinnykh proektiv [Methods of evaluation of the effectiveness of investment projects]. *Visnyk sotsialno-ekonomichnykh doslidzhen — Bulletin of socio-economic research*, 21, 179—185 [in Ukrainian].
9. Orlyk, O. V. (2008). Otsinka efektyvnosti investytsiinnykh proektiv ta kryterii yikh vyboru [Estimation of efficiency of investment projects and criteria of their choice]. *Naukovyi visnyk — Scientific herald of socio-economic research*, 11 (67), 79—90 [in Ukrainian].
10. Shchukin, B. M. (2002). *Analiz investytsiinnykh proektiv [Analysis of investment projects]*. Kyiv: MAUP [in Ukrainian].
11. Staroverova, H. S., Miedviediev, A. Yu., & Sorokina, I. V. (2006). *Ekonomicheskaya oценка investitsij [Economic evaluation of investments]*. Moscow: KNORUS [in Russian].
12. Yulehina, I. V. (2000). Upravlinnia investytsiinomy proektamy pidpriumstv v umovakh rynkovoï transformatsii ekonomiky [Management of investment projects of enterprises in the conditions of market transformation of economy]. *Extended abstract of candidate's thesis*. Kharkiv: KhDEU [in Ukrainian].

The article is recommended for printing 28.02.2019

© Cherep A. V., Cherep O. H.,
Krylov D. V., Voronkova V. G.